



Если первую часть определения роялти, многие более или менее знают и понимают, то на вторую редко обращают внимание. К примеру, компания взяла в аренду оборудование. Этот вид услуг может попасть под роялти и соответственно от уплаты налогов не освобождается, только снижается ставка. Но чаще всего налогоплательщики принимают аренду за услугу, а услуга, как известно, является активным доходом и может не облагаться налогом, если нет ПУ.

Проблемным моментом также является аренда вагонов, так как однозначного определения, что такое промышленное или торговое оборудование, в законодательстве существует. Вагоны при достаточно агрессивном подходе со стороны налоговых органов, а это часто наблюдается в последнее время, могут рассматриваться как один из видов оборудования.

### Партнерство

Еще один проблемный момент – это применение конвенций к партнерствам. Партнерство – это такое объединение, которое на уровне самого объединения налоги не платит, что приводит к вопросу, как применять конвенцию к таким «гибридам». Налоговые органы Казахстана действуют следующим образом: так как на уровне партнерства налог не платится, то конвенция не применяется. А то, что на уровне тех,

кто в это партнерство входит, налог все равно будет уплачен, наши налоговые органы не учитывают. Таким образом, когда налогоплательщик приобретает услуги, у партнерства возникают следующие вопросы: как применить конвенцию; можно ли ее применить к партнерам сразу; каков механизм; какие для этого нужны документы. Каждый из партнеров платит за себя налоги, но налоговые органы Казахстана этого не видят, так как они видят только партнерство. По идеи, нужно смотреть сквозь партнерство на каждого из партнеров, сколько их и какой процент от общей суммы

каждый из участников партнерства получит, где каждый из партнеров является резидентом.

На сегодняшний день остается много спорных моментов между налогоплательщиками и налоговыми органами. Однозначные мнения получить довольно сложно. Нужно всегда понимать, что есть нормативно правовые акты, которые регулируют все вопросы и имеют одинаковую значимость и для первых и для вторых. В целях улучшения администрирования и налогового законодательства мы с вами ведем постоянные диалоги с органами налоговых служб, участвуем в круглых столах, конференциях и подобного рода форумах.

В настоящем докладе мы постарались обхватить ключевые особенности международного налогообложения при приобретении услуг от нерезидентов, а также коснуться основных проблемных вопросов этой сферы деятельности. Тема международного налогообложения достаточно обширна и интересна. Будем рады продолжить обсуждение данного вопроса на следующих мероприятиях.

**OLD SQUARE**  
BUSINESS CENTER  
УВАЖАЯ ТРАДИЦИИ

### Новейшее оборудование

Аудио-, видеооборудование, ноутбуки, Интернет, конференц-система, система синхронного перевода, LCD проекторы, беспроводной радиомикрофон.

Предусмотрена услуга подготовки и проведения динамических электронных презентаций

Фронт-офис Бизнес Центра поможет клиентам организовать и провести мероприятие: техническое сопровождение, полиграфия (распечатка раздаточных и рекламных материалов), проведение кофе-брейков, фуршетов, банкетов, транспортные услуги (встречи/проводы в аэропорту), парковка

**Мы приложим все усилия для того, чтобы Вы и Ваша компания были довольны сотрудничеством с нами**

Казахстан, г.Алматы, ул.Панфилова, 98, "Бизнес центр "Old Square"  
Тел.: +7 (727) 2 444-888, факс: 2 446-917, [www.oldsquare.kz](http://www.oldsquare.kz)

