

Проблемные вопросы трансфертного ценообразования



ВЕРА КАПАЦИНА,
ПАРТНЕР ANGELS NIKA ADVISORY LLP

Проблема заключается в том, что положения законодательства в отношении многих практических аспектов не всегда понятны и могут быть интерпретированы двояко. Более того, существуют ситуации, которые законодательно вообще не регулируются. В этой связи мы хотели бы посвятить ряд статей теме трансфертного ценообразования с целью обсудить основные положения трансфертного ценообразования и более подробно остановиться на наиболее важных проблемных аспектах в данной сфере.

Что такое трансфертное ценообразование?

Начнем с того, что такое трансфертное ценообразование. Многие из нас слышали данный термин, но не все понимают, что он означает. В общем, суть трансфертного ценообразования можно описать следующим образом.

Актуальность темы трансфертного ценообразования на сегодняшний день очень высока. Это обусловлено прежде всего тем, что нарушение законодательства о трансфертном ценообразовании ведет к значительным налоговым рискам и может привести компанию к банкротству. Государство установило определенные нормы в части трансфертного ценообразования, и налогоплательщикам необходимо им следовать.

К примеру, существует Компания 1 в Казахстане. Также существует Компания 2, скажем, в Швейцарии. Компания 1 и Компания 2 являются связанными сторонами. Компания 1 решила продать нефть Компании 2 и установила цену USD 1 за баррель. Компания 2 продала данную нефть третьей стороне уже по рыночной цене USD 100. В данном примере цена между Компанией 1 и Компанией 2 является трансфертной. Соответственно процесс формирования таких цен можно назвать трансфертным ценообразованием. В данном примере доходы, которые были показаны и обложены налогом в Казахстане, — минимальны. Вся прибыль пришлась на долю Швейцарии. Государствам, конечно же, такой расклад не всегда нравится, и это, конечно же, понятно. В связи с этим многие страны вводят законодательные нормы, которые позволяют контролировать процесс установления внутренних цен меж-

ду связанными компаниями в целях предотвращения потерь бюджета при международных деловых операциях.

Казахстан — не исключение. В нашей стране законодательство о трансфертном ценообразовании в виде отдельного закона существует с 2001 года. На практике его называют старым законом о трансфертном ценообразовании. Как известно, с 1 января 2009 года вступил в силу новый закон Республики Казахстан «О трансфертном ценообразовании» от 5 июля 2008 года № 67-IV (далее — Закон). Закон подкреплён нормативными актами, правилами, перечнями и постановлениями Правительства Республики Казахстан. Закон, а также сопутствующие нормативные правовые акты (а их немного) являются регулятивной основой для осуществления контроля по трансфертному ценообразованию в РК.

Закон, по сути, не велик и краток. Это, в свою очередь, дает широкое